

CATALOGUE

# ACCOMPAGNEMENTS & FORMATIONS

Création et reprise d'entreprise

2025



# Réussissez la création et le développement de votre entreprise avec BGE Alsace-Lorraine !

Gagnez en autonomie et montez en compétences avec l'**offre d'accompagnement et de formation**. Quel que soit votre projet et votre profil nous avons la solution adaptée à votre besoin.

## Pourquoi faire le choix de BGE Alsace-lorraine ?

### INVESTISSEMENT DURABLE

Acquérir les compétences entrepreneuriales transversales est un facteur clé pour créer une entreprise et la faire réussir.

### QUALITÉ & EXPERTISE

BGE Alsace-Lorraine est un organisme de formation spécialisé en création d'entreprise depuis 2012.

### EXPÉRIENCE

40 conseillers-formateurs spécialisés et rigoureusement sélectionnés.

### SUR MESURE

L'accompagnement et la formation sont personnalisés pour s'adapter à votre réalité et vos besoins (présentiel/distanciel, court / long, individuel / collectif, etc.)

### PROXIMITÉ

31 lieux d'accueil dans toute l'Alsace et la Lorraine vous sont proposés pour vous faciliter l'accès à la formation.

### ACCOMPAGNEMENT DANS LA DURÉE

Les conseillers-formateurs de BGE sont à vos côtés tout au long de votre parcours (en amont de la réflexion, pour accompagner la création, en aval pour sécuriser et développer votre activité).



### ACCÈS À DES RÉSEAUX

Car il est important de bien savoir s'entourer, BGE vous fait bénéficier de ses réseaux d'entrepreneurs (via MBV et BGE Club) et de partenaires (experts, financeurs, etc.).

### FINANCEMENT ATTRACTIF

L'ensemble des accompagnements et formations de BGE Alsace-Lorraine sont éligibles au CPF ou pris en charge.

### RÉSULTATS

Être accompagné par un professionnel favorise la pérennité de son entreprise (76 % de pérennité à 3 ans pour les entreprises créées après un accompagnement par BGE, contre 50 % pour la moyenne nationale à 5 ans).



### MODALITÉS DE PRISE EN CHARGE

Que vous soyez **salarié**, **indépendant**, **demandeur d'emploi** ou **agent de la fonction publique**, de nombreux dispositifs peuvent vous permettre de financer vos formations (partiellement ou totalement).

Notre équipe définira avec vous, au vu de votre situation, les modalités de financement envisageables et vous accompagnera dans toutes les démarches à effectuer.



### UNE ÉQUIPE À VOTRE ÉCOUTE

Vous hésitez entre **plusieurs formations** ?  
Vous souhaitez concevoir un **parcours sur mesure** ?  
Vous voulez en savoir plus sur **les démarches à accomplir** ?

Notre équipe est à votre écoute pour répondre à toutes vos questions.



# AFFINER MES IDÉES





## AFFINER MES IDÉES

### BCA - Bilan de Compétences Ministères des Armées

#### OBJECTIFS DE LA FORMATION

Anticiper une évolution professionnelle et élaborer un projet professionnel réaliste, accompagné d'un plan d'action personnalisé en vue d'atteindre l'objectif de transition professionnelle.

#### PROGRAMME

##### Phase préliminaire (rdv préalable d'accueil - avant le bilan) : 1h

Présentation du bilan de compétences dans la démarche d'évolution de carrière. Réalisation d'un diagnostic comprenant vos attentes, les enjeux et les conditions de réalisation. Présentation des outils mis en œuvre.

**Phase :** investigation

##### Analyse interne :

exploration des compétences, motivations et intérêts professionnels

**Analyse externe :** collecte d'informations, pistes à explorer, poser les hypothèses

##### Phase :

Conclusion (synthèse) et plan d'actions

Les atouts, les axes de progrès et le plan d'action pour la réalisation du projet  
Entretien de suivi (post bilan)

**Le bilan à 6 mois sur la mise en œuvre du plan d'actions :** 1h

#### MODALITÉS D'ÉVALUATION

En fin de prestation vous disposerez de 2 livrables

- **Support pédagogique remis au bénéficiaire :** présentation tests, méthode, outils

- **Document synthèse détaillée réservé agent :** synthèse du travail destiné à l'administration

**Tarif :** prise en charge à 100 % par le financeur.

**Financeur :** Ministères des Armées



#### PUBLIC

**Catégorie 1 :** Personnel militaire en reconversion, personnel civil en réorientation professionnelle (en dehors fonction publique) pris en charge par l'ARD et conjoints dans le cadre du « plan famille »

**Catégorie 2 :** Autre personnel civil en cours de carrière (personnel civil en réflexion professionnelle au sein des fonctions publiques) | recherches d'évolution de carrière

**Catégorie 3 :** Personnel militaire en cours de carrière ayant des perspectives d'avancement | bilan de carrière

#### DATES & LIEUX

##### Entrées permanentes

67 : Strasbourg

68 : Colmar et Mulhouse

88 : Épinal

54 : Maxéville

57 : Metz

#### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts de l'accompagnement en bilan de compétences

BGE Sud-Ouest transfère méthode et outils et appui/formation des conseillers  
Psychologues formés et expérimentés

#### ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité.

Adaptation au public en situation de handicap.

Coordonnées de la référente handicap : Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr

Pour en savoir plus, contactez-nous !

03 51 25 10 59

100% des stagiaires ayant suivi cette formation recommandent BGE Alsace-Lorraine

La formation a répondu à 100% aux attentes des stagiaires.

Indicateurs semestre 2 2024





## AFFINER MES IDÉES

### BCE - Bilan de Compétences Entrepreneuriales

#### OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Définir et valider les compétences nécessaires à la réalisation d'un parcours entrepreneurial
- Définir une cartographie des axes de compétences, de ses expertises professionnelles ou personnelles directement transposables pour acquérir ou améliorer une posture entrepreneuriale
- Valider les motivations et aptitudes
- Mesurer l'adéquation individu/projet
- Identifier les compétences entrepreneuriales
- Définir les points forts et points de progression du projet

#### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Accompagnement individuel en présentiel ou en distanciel

Présentation : déroulé de la journée, objectifs à atteindre, document de synthèse. Identification de vos attentes.

Accès aux outils numériques du portail BGE : notre base documentaire *Mon Bureau Virtuel*

#### MODALITÉS D'ÉVALUATION

Test auto-diagnostic sur plateforme [bce.bge.asso.fr](https://bce.bge.asso.fr)

Résultats des tests via la plateforme et débriefing par le conseiller BGE

Accès à une plateforme : *Mon Bureau Virtuel* et complétude du passeport

Le passeport création/reprise vous sera remis en fin de parcours Bilan de Compétences Entrepreneuriales (BCE).

Il contient notamment un panorama des savoir, savoir-faire et savoir-être du bénéficiaire sur une échelle en 4 niveaux : maîtrisée | partiellement maîtrisée | non maîtrisée | à déterminer.

Ce document propose une grille de questionnements permettant d'outiller cette évaluation des compétences.

Elle comprend :

- 39 questions pour le volet savoir et savoir-faire
- 16 questions pour le volet savoir-être

En fin de prestation, réalisation d'un plan d'actions pour identifier les étapes et les échéances à venir pour continuer le projet.

**Tarif** : prise en charge à 100 % par le financeur.

**Financeur** : Ministères des Armées



Pour en savoir plus, contactez-nous !

03 51 25 10 59

100% des stagiaires ayant suivi cette accompagnement recommandent BGE Alsace-Lorraine

L'accompagnement a répondu à 93% aux attentes des stagiaires. Indicateurs semestre 2 2023

#### PUBLIC

Ayants-droits de Défense mobilité : militaires en reconversion dont militaires blessés, civils en situation de réorientation professionnelle hors des fonctions publiques, et les conjoints.

#### DATES & LIEUX

Entrées permanentes  
67 : Strasbourg  
68 : Colmar et Mulhouse  
88 : Épinal  
55 : Verdun  
54 : Maxéville  
57 : Metz

#### PREREQUIS

Entretien avec le conseiller défense mobilité au préalable et transmission de la fiche d'entretien diagnostic (rédigée par le conseiller DM)

#### MODALITÉS DE RÉALISATION

Présentiel ou distanciel

#### DURÉE

1 journée complète

#### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

#### ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité.

Adaptation au public en situation de handicap.

Coordonnées de la référente handicap : Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr



# AFFINER MES IDÉES

## Suis-Je Fait Pour Entreprendre ?

### OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Faire le point avec un conseiller-formateur sur vous et votre projet de création ou reprise d'entreprise.
- Dresser le bilan de vos motivations, vos attentes et vos compétences pour créer une entreprise.
- Comprendre les clés de réussite de votre projet et lister les étapes pour y parvenir.

### PROGRAMME

**Compétence 1 :** Découvrir tous les aspects de la création d'entreprise

**Compétence 2 :** Comprendre les étapes du projet

**Compétence 3 :** Evaluer les conditions de réussite :

- déterminer vos compétences, aptitudes et diplômes nécessaires
- identifier une offre et un marché : qui seront les clients, comment s'assurer d'un potentiel d'un marché
- définir la rentabilité et le modèle économique : sous quelles conditions l'entreprise dégagera un revenu ?
- connaître les financeurs : quelles sources de financement mobiliser pour quels besoins ?
- découvrir le cadre juridique : quel statut pour quelles raisons ? S'installer seul ou à plusieurs ?
- repérer le réseau : quels partenaires et expertises mobiliser pour augmenter les chances de réussite.

### MÉTHODES | MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Accès aux outils numériques du portail BGE

Entretiens individuels

Modalités expositive et applicative | participative selon les thématiques et séquences

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

Questionnements lors d'un entretien avec le conseiller-formateur

En fin de prestation, vous disposerez :

- d'un bilan personnel de votre potentiel entrepreneurial (points forts, points de vigilance, besoins de formation, etc.)
- d'une feuille de route intégrant un plan d'actions et des préconisations pour poursuivre l'étude du projet
- d'une aide à la décision sur l'opportunité de poursuivre le projet ou de s'orienter vers une autre piste professionnelle

**Tarif :** à partir de 700 €

**Financeurs :** autofinancement | OPCO

Pour en savoir plus, contactez-nous !

03 51 25 10 59



**PUBLIC**

Tout public

**PREREQUIS**

Aucun

**DURÉE DE LA FORMATION**

8h00 de formation individuelle.  
Possibilité de collectif jusqu'à 12h00.

**DATES ET LIEUX**

Entrées permanentes  
54 : Maxéville  
55 : Bar-Le-Duc | Verdun  
57 : Forbach (à distance uniquement) | Metz | Thionville (à distance uniquement)  
67 : Strasbourg (à distance uniquement)  
68 : Colmar | Mulhouse  
88 : Epinal (à distance uniquement) | Remiremont | Saint-Dié-Des-Vosges

**DÉLAIS D'ACCÈS À LA FORMATION**

A définir avec le conseiller-formateur

**FORMATEURS**

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

**ACCESSIBILITÉ**

Locaux conformes aux normes d'accessibilité  
Coordonnées de la référente handicap : Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr



# AFFINER MES IDÉES

## Activ'Créa Emergence

### OBJECTIFS DE LA FORMATION

Favoriser l'émergence d'une idée, voire d'un projet de création-reprise d'entreprise.

Élaborer ou confirmer un ou plusieurs projets professionnels pouvant se concrétiser par une création/reprise d'entreprise.

### PROGRAMME

**Compétence 1 :** Devenir entrepreneur

**Compétence 2 :** Développer son réseau

**Compétence 3 :** Trouver, consolider, développer et enrichir son idée

**Compétence 4 :** Mettre en œuvre son projet

**Devenir entrepreneur :** identifier vos acquis, distinguer vos savoir-être et votre posture entrepreneuriale, identifier vos forces et faiblesses de votre situation personnelle, vos compétences et celles à acquérir.

**Développer son réseau professionnel :** savoir vous présenter vous-même et votre projet, échanger avec des entrepreneurs, identifier et échanger avec les acteurs pour votre projet, découvrir et utiliser des ressources documentaires.

**Trouver, consolider, développer et enrichir son idée :** utiliser les méthodes d'émergence d'idée mises à disposition, étoffer et conforter votre idée de création d'entreprise.

**Mettre en œuvre un projet :** identifier les étapes de création/reprise d'entreprise et la méthodologie de création, construire votre modèle économique, réaliser un plan d'action pour votre poursuite professionnelle.

### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Accès aux outils numériques du portail BGE (**Mon Bureau Virtuel**) comprenant notre base documentaire et notre réseau d'entrepreneurs en ligne (**Balise**).

Entretiens individuels et ateliers collectifs

Modalités expositive et applicative / participative selon les thématiques et séquences.

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

En fin de prestation, vous disposerez d'un Passeport « Création d'entreprise » :

- un bilan personnel de votre potentiel entrepreneurial (points forts, points de vigilance, besoins de formation, etc.)
- un plan d'actions et des préconisations pour poursuivre l'étude du projet
- une aide à la décision sur l'opportunité de poursuivre le projet ou de s'orienter vers une autre piste professionnelle.

**Tarif :** prise en charge à 100 % par les financeurs.

**Financeurs :**



Pour en savoir plus, contactez-nous !

**03 51 25 10 59**



### PUBLIC

Demandeur d'emploi  
Sur prescription de France Travail  
Sur auto inscription sur le site web de France Travail

### PRÉREQUIS

Être inscrit comme demandeur d'emploi.  
Être ouvert à la création d'entreprise sans idée de création ou une idée peu précise.  
Envisager de créer ou reprendre une entreprise sans idée ou une idée peu analysée.

### DURÉE

De 1 à 3 mois

### DATES & LIEUX

Entrées permanentes

**54 :** Briey | Ecrouves | Joeuf | Longlaville | Maxéville | Monce-Hès-Lunéville | Pont-à-Mousson  
**55 :** Bar-Le-Duc | Verdun | Commercy  
**57 :** Forbach | Metz | Thionville Sarrebourg | Sarreguemines  
**67 :** Strasbourg | Haguenau | Mutzig Saverne | Sélestat  
**68 :** Altkirch | Colmar | Mulhouse Soultz | Vieux Thann  
**88 :** Remiremont | Saint-Dié-Des-Vosges | Epinal | Gérardmer | Neufchâteau

### DÉLAIS D'ACCÈS

A définir avec le conseiller France Travail

### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

### ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité. Coordonnées de la référente handicap :  
Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr

99% des stagiaires ayant suivi cette formation recommandent BGE Alsace-Lorraine

La formation a répondu à 96% aux attentes des stagiaires.

Indicateurs semestre 2 2024





# STRUCTURER & FINANCER MON PROJET





## STRUCTURER & FINANCER MON PROJET

### PCE - Parcours de Compétences Entrepreneuriales

#### OBJECTIFS DE LA FORMATION

Confirmer votre orientation, votre choix, vos objectifs pour réaliser le montage de projet. Être en mesure d'apprécier le caractère réaliste et réalisable de votre projet entrepreneurial.

#### PROGRAMME

6 semaines découpées en :

- 2 jours consécutifs pour travailler sur l'environnement, l'orientation et la stratégie ;
- Inter-session de 5 semaines pour collecter les informations nécessaires à l'étude du projet;
- 2 jours consécutifs pour la restitution et exploitation des données collectées en inter-session et finalisation du montage du dossier professionnel.

#### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Formation collective de 3 à 10 personnes en présentiel
- Travail théorique sur la méthodologie couplé à des mises en application.
- Mise à disposition d'outils numériques BGE tel que Mon Bureau Virtuel, notre base documentaire.

#### MODALITÉS D'ÉVALUATION

- En fin de session, le candidat aura complété tout ou en partie son dossier de présentation, synthèse de son projet.

**Tarif :** prise en charge à 100 % par le financeur.

**Financeur :** Ministère des Armées



Pour en savoir plus, contactez-nous !

03 51 25 10 59

100% des stagiaires ayant suivi cette formation recommandent BGE Alsace-Lorraine

La formation a répondu à 100% aux attentes des stagiaires.

Indicateurs semestre 2 2024

#### PUBLIC

Ayants-droits de Défense Mobilité :  
- Militaires en reconversion dont militaires blessés  
- Civils en situation de réorientation professionnelle (hors fonctions publiques)  
- Conjoints des ayants droits

#### PRÉREQUIS

Avoir un projet de création d'entreprise.  
Avoir suivi la journée BCE - Bilan de Compétences Entrepreneuriales. La fiche de synthèse individuelle du BCE doit être validée par le conseiller qui accompagne la reconversion.

#### DURÉE DE LA FORMATION

2 sessions de 2 jours

#### DATES ET LIEUX

Nombre de session en fonction des demandes et prescriptions.

Dans locaux de l'Armée sur le secteur messin.

#### DÉLAIS D'ACCÈS À LA FORMATION

Selon remplissage des sessions

#### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

#### ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité  
Coordonnées de la référente handicap : Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr





# STRUCTURER & FINANCER MON PROJET

## CHÈQUE CREA 8 - Forma CREA

### Module 1

N.B. : Cette formation s'inscrit dans une série de 6 modules.

#### OBJECTIFS DE LA FORMATION

Intégrer des connaissances théoriques sur les champs principaux de la création d'entreprise.

Faire avancer votre projet en travaillant sur votre Business Plan

Identifier les acteurs de la création d'entreprise à qui vous pourrez faire appel

Préparer la présentation orale de votre projet.

#### PROGRAMME

Module 1:

- Le métier de chef d'entreprise,
- Stratégie commerciale et communication,
- Aspects juridiques, aspects comptables et financiers,
- Conduire une étude de marché

L'objectif est d'apporter les bases de gestion et d'aide à la décision en termes :

- De positionnement, de politique commerciale et de communication,
- De statut de sa structure et du porteur de projet,
- Du respect des normes financières et comptables,
- Du plan de financement optimal,
- De choix de régime juridique, fiscal, d'assurance, de protection sociale, etc.
- Être capable d'utiliser les outils comptables et de suivi

#### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Formation collective (6 à 12 stagiaires) en présentiel

Savoirs théoriques couplés à un travail spécifique sur les projets de chaque stagiaire (business plan)

Accès aux outils numériques du portail BGE : notre base documentaire (MBV), notre logiciel de construction d'un Business Plan (BGEPRO), notre annuaire et témoignages d'entrepreneurs en ligne (Balise).

#### MODALITÉS D'ÉVALUATION

En fin de prestation, vous disposerez du business plan que vous serez parvenu à réaliser durant la formation.

Vous aurez l'opportunité de présenter votre projet devant un jury de professionnels

A la fin de la session un questionnaire d'évaluation à chaud sera rempli par chaque stagiaire.

**Tarif :** Prise en charge à 100 % par le financeur.

**Financeur :**



Pour en savoir plus, contactez-nous !

03 51 25 10 59

100% des stagiaires ayant suivi cette formation recommandent BGE Alsace-Lorraine

La formation a répondu à 100% aux attentes des stagiaires.

Indicateurs semestre 2 2024

#### PUBLIC

Les demandeurs d'emploi inscrits à Pôle emploi dont ceux relevant de CAE, SCOP, SCIC Couveuse ; dont les conjoints ou associés du futur chef d'entreprise, dont les artistes auteurs et les intermittents du spectacle, du cinéma et de l'audiovisuel

Jeunes de - 26 ans accompagnés par les Missions locales en démarche d'insertion professionnelle ayant un projet de création/reprise d'entreprise

les licenciés économiques ; les salariés de CAE de moins de 6 mois

#### PREREQUIS

Avoir un projet défini et maîtriser les savoirs de base

#### DURÉE

De 90 h

#### DATES ET LIEUX

10 sessions en 2023

67 : Sélestat

68 : Colmar, Mulhouse, Vieux-Thann

#### DÉLAIS D'ACCÈS

Selon remplissage des sessions

#### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

#### ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité.  
Adaptation au public en situation de handicap.

Référent Handicap Euroformation :  
Estelle HEINRICH  
estelle-heinrich@euroformation.fr



# STRUCTURER & FINANCER MON PROJET

## CHÈQUE CREA 1 - Préparation de Projet

### OBJECTIFS DE LA FORMATION

Vérifier la viabilité de votre projet de création d'entreprise.  
Formaliser un Business Plan.

### PROGRAMME

**Compétence 1 :** Étudier le marché - définir l'offre et le positionnement, étudier la concurrence, clientèle et prescripteurs, évaluer le chiffre d'affaires.

**Compétence 2 :** Définir la stratégie marketing, commerciale et de communication.

**Compétence 3 :** Valider la rentabilité et les besoins de financement : plan de financement initial, compte de résultat prévisionnel et tableau de trésorerie.

**Compétence 4 :** Mobiliser les financements nécessaires pour démarrer.

**Compétence 5 :** Mesurer les impacts du statut juridique fiscal et social sur la vie de l'entreprise et du dirigeant.

**Compétence 6 :** Identifier les partenariats à mobiliser autour du projet.

**Compétence 7 :** Connaître les formalités administratives et juridiques à effectuer pour créer.

### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Accès aux outils numériques du portail BGE

Entretiens individuels

Modalités expositive et applicative / participative selon les thématiques et séquences

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

Questionnements lors d'un entretien avec le conseiller formateur

En fin de prestation, vous avez : un projet étudié dans toutes ses dimensions, un avis circonstancié sur la faisabilité du projet, un plan d'affaires formalisé au format attendu par les financeurs et une mise en relation avec de potentiels financeurs si la faisabilité est établie.

**Tarif :** 600 € | 100 % pris en charge par le financeur.

**Financeur :**



Pour en savoir plus, contactez-nous !

03 51 25 10 59

99% des stagiaires ayant suivi cette accompagnement recommandent BGE Alsace-Lorraine

L'accompagnement a répondu à 99% aux attentes des stagiaires. Indicateurs semestre 2 2024



### PUBLIC

- Les demandeurs d'emploi inscrits à France Travail désireux de créer une entreprise sur le territoire de la région Grand Est

- Les jeunes de moins de 30 ans désireux de créer une entreprise sur le territoire de la Région Grand Est

### PREREQUIS

Entrée en formation après la validation de l'existence d'un projet précis de création/reprise d'entreprise et de prérequis en termes de réglementations applicables, diplômes nécessaires.

Admission après entretien de diagnostic 360°

### DURÉE

Ajustable selon votre profil, vos besoins et de l'avancée de votre réflexion dans votre projet

### DATES ET LIEUX

Entrées permanentes

54 : Maxéville  
55 : Bar-Le-Duc / Verdun  
57 : Forbach / Metz / Thionville  
67 : Strasbourg  
68 : Colmar / Mulhouse  
88 : Epinal / Remiremont / Saint-Dié-Des-Vosges

### DÉLAIS D'ACCÈS

A définir avec le formateur

### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

### ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité  
Coordonnées de la référente handicap : Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr



## STRUCTURER & FINANCER MON PROJET

Agefiph

### OBJECTIFS DE LA FORMATION

Élaborer et réaliser l'étude de faisabilité de votre projet de création ou reprise d'entreprise pour la mise en place d'une activité indépendante viable.

### PROGRAMME

- Validation de l'adéquation personne/projet en tenant compte de votre handicap
- Appui à la réalisation de l'étude de marché
- Formalisation du projet sous forme d'un plan d'affaires
- Etude économique et financière comprenant la réalisation d'un prévisionnel financier
- Aide au choix de la structure juridique, fiscale et sociale adaptée
- Montage du dossier de demande d'aide Agefiph, subvention de 3 000€ si les critères d'attribution sont remplis
- Appui à la recherche de financements extérieurs
- La situation du handicap est au cœur du parcours d'accompagnement

### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Accès aux outils numériques :

- **Mon bureau virtuel** comprenant notre base documentaire et d'outils de travail
- **Balise** : notre réseau d'entrepreneurs en ligne
- **BgePro** : outil facilitant la réalisation collaborative d'un plan d'affaires et d'un prévisionnel financier

Entretiens individuels et ateliers collectifs

Modalités expositive et applicative / participative selon les thématiques et séquences

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

En fin de prestation, vous disposerez d'un plan d'affaires comprenant un prévisionnel financier ainsi qu'un plan d'actions pour le démarrage de votre activité

À l'issue de la prestation, en cas de création d'entreprise, vous pouvez bénéficier d'un suivi de 15 heures maximum sur les 3 premières années d'activité.

**Tarif** : 100 % pris en charge par l'Agefiph, la Région Grand Est et autres dispositifs (selon éligibilité)

**Financeurs** :



Pour en savoir plus, contactez-nous !

03 51 25 10 59

Taux de satisfaction globale de 99 %\*

\*Indicateurs Agefiph 2023



#### PUBLIC

Personne en situation de handicap, bénéficiaire de l'obligation d'emploi (art. L 5212-13 du code du travail), ayant un projet de création ou reprise d'entreprise défini.

Sur prescription de France Travail, Cap Emploi ou Mission Locale, Mon CEP, Agefiph

#### PREREQUIS

Avoir validé l'adéquation personne / projet

Ne pas être immatriculé ou en cours d'immatriculation

Disposer des formations, diplômes, compétences métiers obligatoires par rapport au projet visé

#### DURÉE DE LA FORMATION

Selon les besoins dans la limite de 25h

#### DATES ET LIEUX

Entrées permanentes

54 : Longjumeau / Briey / Maxéville / Moncel lès Luneville

55 : Bar-le-Duc / Verdun / Commercy

57 : Forbach / Metz / Thionville

88 : Remiremont / Epinal / St-Dié-des-Vosges / Neufchâteau

#### DÉLAIS D'ACCÈS À LA FORMATION

Dans les 2 semaines à réception de la prescription

#### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

#### ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité

Coordonnées de la référente handicap : Assala SAKER

assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr



## STRUCTURER & FINANCER MON PROJET

### Monter son Business Plan

#### OBJECTIFS DE LA FORMATION

Vérifier la viabilité de votre projet de création ou reprise d'entreprise  
Formaliser votre Business Plan.

#### PROGRAMME

##### Etudier le marché

L'offre et le positionnement  
Les obligations réglementaires  
La clientèle, la concurrence, les partenaires et prescripteurs  
L'hypothèse de Chiffre d'affaires

##### Définir la stratégie marketing, commerciale et de communication

Mix market : politique de produit  
Mix market : politique de prix  
Mix market : politique de distribution  
Mix market : politique de communication

##### Valider la rentabilité et les besoins en financement

Le plan de financement initial  
Le compte de résultat prévisionnel

Choisir le statut juridique, le régime fiscal et social  
l'impact du choix sur la vie de l'entreprise et du / de la dirigeant(e)

##### Structurer une feuille de route précisant :

- les financements mobilisables
- les formalités administratives
- le plan d'actions

#### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Accès aux outils numériques du portail BGE  
Entretiens individuels  
Ateliers collectifs  
Modalités expositive et applicative / participative selon les thématiques et les séquences

#### MODALITÉS D'ÉVALUATION

Questionnements lors d'un entretien avec le conseiller formateur

En fin de prestation, vous avez : un projet étudié dans toutes ses dimensions, un avis circonstancié sur la faisabilité du projet, un business plan formalisé au format attendu par les financeurs et une mise en relation avec de potentiels financeurs si la faisabilité est établie, une feuille de route pour aller jusqu'à la création/reprise.

**Tarif** : à partir de 935 €

**Financeurs** : autofinancement | OPCO

Pour en savoir plus, contactez-nous !

 03 51 25 10 59

100% des stagiaires ayant suivi cette formation recommandent BGE Alsace-Lorraine

La formation a répondu à 100% aux attentes des stagiaires.

Indicateurs semestre 2 2024



 PUBLIC

Tout public

 PREREQUIS

Entrée en formation après la validation de l'existence d'un projet précis de création/reprise d'entreprise et de prérequis en termes de réglementations applicables, diplômes nécessaires.

Admission après entretien de diagnostic 360°

 DURÉE DE LA FORMATION

11h de formation individuelle  
Possibilité de formation en collectif (jusqu'à 11h)

 DATES ET LIEUX

Entrées permanentes. Formation au choix en présentiel ou distanciel.

54 : Maxéville / Briey  
55 : Bar-Le-Duc / Verdun  
57 : Forbach / Metz / Thionville  
67 : Strasbourg  
68 : Colmar/Mulhouse  
88 : Epinal / Remiremont / Saint-Dié-Des-Vosges

DÉLAIS D'ACCÈS

A définir avec le conseiller-formateur

 FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

 ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité  
Coordonnées de la référente handicap : Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr



## STRUCTURER & FINANCER MON PROJET Accélérateur Émergence

### OBJECTIFS DE L'ACCOMPAGNEMENT

L'« Accélérateur Émergence » est un programme intensif d'accompagnement à **la création d'entreprise à destination des personnes ayant la volonté d'entreprendre, issus ou implantés dans les Quartiers Prioritaires de la Politique de la Ville (QPV).**

Il vise à accompagner les entrepreneurs en devenir encore en phase d'idéation à structurer leur projet et à développer leur posture entrepreneuriale afin de concrétiser leur projet d'entreprise par l'acte de création dans les meilleures conditions.

### PROGRAMME

L'Accélérateur Émergence propose un **accompagnement complet** de 10 modules, entièrement pris en charge :

- **Module 1** « Adéquation personne projet »,
- **Module 2** « Opportunité de marché »,
- **Module 3** « Stratégie marketing et commerciale »,
- **Module 4** « Prévisionnel - gestion »,
- **Module 5** « Communication »,
- **Module 6** « Juridique social fiscal »,
- **Module 7** « Financement »,
- **Module 8** « Digital »,
- **Module 9** « Intelligence artificielle »,
- **Module 10** « Transition ».

Volume total d'heures d'accompagnement : **195 heures.**

### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Des sessions d'accompagnement en groupe
- Un coaching individuel
- Un suivi par d'experts en développement d'entreprise
- Une mise en réseau avec des dirigeants d'entreprise et des partenaires

**Tarifs** : 100% pris en charge par le financeur

**Financeur principal** : Bpifrance

**accélérateur  
ÉMERGENCE**



Pour en savoir plus, contactez-nous !

**03 51 25 10 59**



#### PUBLIC

Être issu ou implanté en Quartier Prioritaire de la Politique de la Ville (QPV)

#### PRÉREQUIS

Avoir une idée de création d'entreprise déjà avancée.

#### DURÉE

Environ 1/2 à 1 journée/semaine. Volume de 195 heures

#### DATES ET LIEUX

Octobre 2025 à juin 2026  
Strasbourg, Metz

#### DÉLAIS D'ACCÈS

Sur candidature  
Inscription tout au long de l'année

#### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

#### ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité

Coordonnées de la référente handicap :  
Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr





## STRUCTURER & FINANCER MON PROJET

### Accompagnement renforcé

#### OBJECTIFS DE L'ACCOMPAGNEMENT

L'« Accompagnement renforcé » est un accompagnement individuel sur mesure destiné aux entrepreneurs et ceux qui aspirent à l'être **issus ou implantés dans les Quartiers Prioritaires de la Politique de la Ville (QPV)**.

#### PROGRAMME

##### Pour les entrepreneurs en devenir

L'accompagnement vise à accompagner les entrepreneurs en devenir encore en phase d'idéation à structurer leur projet et à développer leur posture entrepreneuriale afin de concrétiser leur projet d'entreprise.

- Réaliser l'**étude de marché**
- Élaborer la **stratégie commerciale**
- Établir son **prévisionnel financier** et définir son **besoin en financement**
- Choisir son **statut juridique**
- Orientation vers les **partenaires financiers** adaptés

##### Pour les entrepreneurs immatriculés

Il cible la phase de structuration d'entreprise et vise à accompagner des entrepreneurs en activité depuis moins de 36 mois.

- Construire un **pilotage efficace** de son entreprise
- Mettre en oeuvre ses **actions commerciales**
- **Développer son réseau** et ses opportunités d'affaires
- **Sécuriser** le développement de son activité
- Développer ses **compétences entrepreneuriales**

**Tarifs** : 100% pris en charge par le financeur

**Financeur principal** : Bpifrance

**ACCOMPAGNEMENT  
RENFORCÉ**



Pour en savoir plus, contactez-nous !

**03 51 25 10 59**

#### PUBLIC

Être issu ou implanté en Quartier Prioritaire de la Politique de la Ville (QPV)

#### PRÉREQUIS

- > Entrepreneur en devenir
- > Être entrepreneur immatriculé depuis - 3 ans

#### DURÉE

10 heures d'accompagnement

#### DATES ET LIEUX

Alsace (68, 67)  
Lorraine (54, 55, 57, 88)

#### DÉLAIS D'ACCÈS

Inscription tout au long de l'année.

#### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

#### ACCESSIBILITÉ

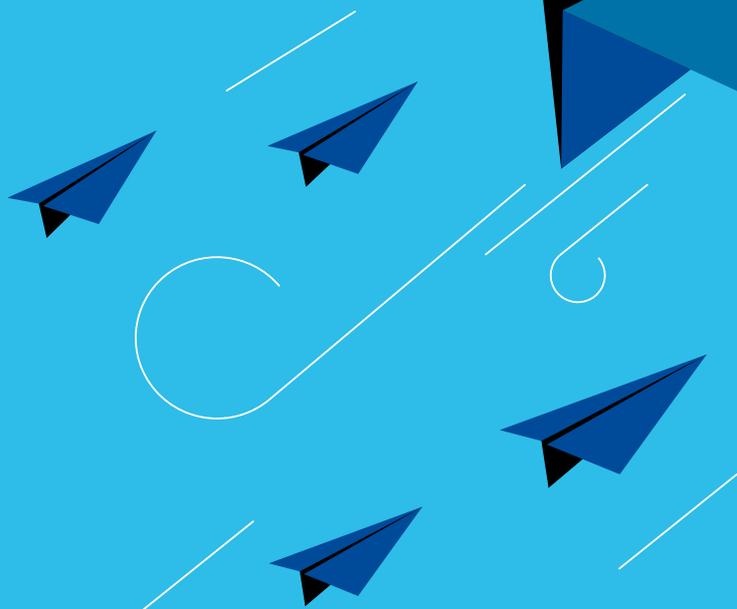
Locaux conformes aux normes d'accessibilité

Coordonnées de la référente handicap : Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr





# DÉVELOPPER MON ACTIVITÉ



# DÉVELOPPER MON ACTIVITÉ

## SUIVI TNS RSA - Boost Active Entreprise Moselle et Grand Nancy

Cet accompagnement est dispensé dans la cadre des partenariats :

- **Pour la Moselle** : Conseil Départemental (CD57), France Active Lorraine, BGE Alsace-Lorraine.
- **Pour le Grand Nancy** : Conseil Départemental (CD54), BGE Alsace-Lorraine.

### OBJECTIFS DE LA PRESTATION

- Améliorer votre chiffre d'affaires
- Pérenniser et développer votre entreprise
- Favoriser votre autonomie financière
- Rebondir au besoin vers un nouveau projet professionnel

L'objectif principal est de vous permettre d'exploiter les capacités de votre entreprise et d'en tirer le meilleur parti.

### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Le parcours d'accompagnement peut différer selon les territoires. N'hésitez pas à consulter votre conseiller-formateur pour obtenir des précisions supplémentaires.

Possibilité de suivre cet accompagnement en présentiel et/ou en distanciel

Le suivi et l'accompagnement traitent de l'ensemble des sujets constituant la vie de l'entreprise (réglementation, développement commercial, gestion financière et administrative, gestion RH, etc.)

**Tarifs** : 100% pris en charge par le financeur

**Financeur principal** : Conseil départemental de Meurthe-et-Moselle, Conseil départemental de la Moselle.



Pour en savoir plus, contactez-nous !

 03 51 25 10 59



#### PUBLIC

Travailleur indépendant allocataires du RSA.

#### PRÉREQUIS

Avoir une entreprise immatriculée, percevoir le RSA et être orienté par le Conseil Départemental du 54 ou du 57.

#### DURÉE

Différente selon les territoires. Pour en savoir plus, consultez nos Conseillers-formateurs.

#### DATES ET LIEUX

Saint Avold, Forbach, Sarreguemines, Sarrebourg, Maxéville

#### DÉLAIS D'ACCÈS

Différent selon les territoires. Pour en savoir plus, consultez nos conseillers-formateurs.

#### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

#### ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité

Coordonnées de la référente handicap :  
Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr



## DÉVELOPPER MON ACTIVITÉ

### Chèque Créa 7 - suivi post-crétion

#### OBJECTIFS DE L'ACCOMPAGNEMENT

- Construire des outils pour suivre l'activité et les résultats de votre entreprise.
- Anticiper d'éventuelles difficultés et prendre les mesures correctives nécessaires.

#### PROGRAMME

Le Chèque Créa 7 vous permet d'accéder à un **accompagnement complet** pour vous aider à développer de nombreuses compétences :

- **Compétence 1** : Organiser la gestion opérationnelle de l'entreprise.
- **Compétence 2** : Définir des objectifs de développement.
- **Compétence 3** : Effectuer une veille de l'environnement juridique et réglementaire.
- **Compétence 4** : Mettre en œuvre et mesurer l'impact des actions commerciales.
- **Compétence 5** : Développer son réseau et ses opportunités d'affaires.
- **Compétence 6** : Sécuriser le développement de son activité.
- **Compétence 7** : Développer ses compétences entrepreneuriales.
- **Compétence 8** : Redimensionner l'offre en fonction du marché et des opportunités.

#### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Accès aux outils numériques du portail BGE
- Des entretiens individuels
- Modalités expositive et applicative / participative selon les thématiques et séquences

#### MODALITÉS D'ÉVALUATION

Questionnements lors d'un entretien avec le Conseiller-formateur.

En fin de prestation, vous avez : des outils d'analyse, un plan d'actions formalisé et personnalisé ainsi qu'une mise en relation avec partenaires (réseaux d'entrepreneurs, partenaires commerciaux, institutionnels et soutiens à l'entrepreneuriat).

**Tarifs** : 420 € pour la première année d'activité | 315 € pour la deuxième année d'activité | 210 € pour la troisième année d'activité.

**Financier** :



Pour en savoir plus, contactez-nous !

03 51 25 10 59

99% des stagiaires ayant suivi cette accompagnement BGE Alsace-Lorraine recommandent BGE Alsace-Lorraine

L'accompagnement a répondu à 99% aux attentes des stagiaires.

Indicateurs semestre 2 2024



#### PUBLIC

Vous êtes une entreprise implantée dans le Grand Est et immatriculée depuis moins de 36 mois, et :

- ayant bénéficié d'un accompagnement dans le cadre des Chèques CREA (y compris Forma CREA mise en place par la Région Grand Est)

#### OU

- dont le chef d'entreprise est demandeur d'emploi inscrit à Pôle emploi ou âgé de moins de 30 ans au moment de la demande.

Si vous répondez à ces critères, l'attribution de l'aide n'est pas pour autant automatique. Votre dossier sera étudié au regard des priorités régionales.

#### PRÉREQUIS

Entrée en formation après la validation de l'existence de votre entreprise.

Admission après entretien de diagnostic 360

#### DURÉE

Ajustable selon votre profil, vos besoins et de l'avancée de votre développement d'entreprise. (jusqu'à 12 mois maximum)

#### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

#### ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité

Coordonnées de la référente handicap :  
Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr



# DÉVELOPPER MON ACTIVITÉ

## Accélérateur Création Individuelle

### OBJECTIFS DE L'ACCOMPAGNEMENT

L'« Accélérateur Création Individuelle » est un programme intensif d'accompagnement visant à **faire monter en compétences les entrepreneurs** en mobilisant des ressources et outils nécessaires au développement de leur entreprise.

Il cible la phase de structuration d'entreprise et vise à accompagner des entrepreneurs en activité depuis moins de 36 mois.

### PROGRAMME

L'Accélérateur Création Individuelle propose un **accompagnement complet** de 9 modules, entièrement pris en charge :

- **Module 1** « Analyse, compréhension et stratégie de son marché »,
- **Module 2** « Stratégie commerciale »,
- **Module 3** « Stratégie financière »,
- **Module 4** « Stratégie juridique, fiscale et sociale »,
- **Module 5** « Communication »,
- **Module 6** « L'engagement »,
- **Module 7** « Être entrepreneur, gérer les obstacles »,
- **Module 8** « Ressources Humaines »,
- **Module 9** « Présenter /pitcher son projet à un tiers ».

Volume total d'heures d'accompagnement : **250 heures**.

### MÉTHODES / MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Des sessions d'accompagnement en groupe
- Un coaching individuel
- Un suivi par d'experts en développement d'entreprise
- Une mise en réseau avec des dirigeants d'entreprise et des partenaires

**Tarifs** : 100% pris en charge par le financeur

**Financeur principal** : Bpifrance

accélérateur  
**CRÉATION**



Pour en savoir plus, contactez-nous !

**03 51 25 10 59**



#### PUBLIC

Être issu ou implanté en Quartier Prioritaire de la Politique de la Ville (QPV)

#### PRÉREQUIS

Avoir créé une entreprise depuis moins de 3 ans

#### DURÉE

Environ 1/2 à 1 journée/semaine. Volume de 250 heures

#### DATES ET LIEUX

Octobre 2025 à juin 2026  
Colmar, Maxéville

#### DÉLAIS D'ACCÈS

Sur candidature  
Inscription possible tout au long de l'année

#### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

#### ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité

Coordonnées de la référente handicap :  
Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr





# DÉVELOPPEMENT DE L'ENTREPRISE

## Communication digitale : Ma TPE 4.0 by BGE

### OBJECTIFS DE L'ACCOMPAGNEMENT

Cet accompagnement vise à introduire et à approfondir les différents **leviers du webmarketing** indispensables pour développer et maintenir sa visibilité en ligne, attirer de nouveaux prospects, et augmenter ses ventes de produits ou de services.

L'objectif de cet accompagnement est d'initier le processus de transition digitale au sein de son entreprise.

### AU PROGRAMME

#### 1. Diagnostic sur mesure

Un conseiller-formateur évaluera vos besoins et votre intérêt à démarrer la transition digitale de votre entreprise. À la suite de ce diagnostic, vous serez positionné sur deux ateliers en lien avec la problématique identifiée lors du premier entretien.

#### 2. Ateliers

Vous serez amené à participer à deux ateliers en petit groupe à distance, animés par un expert en webmarketing pour vous aider à définir les divers leviers digitaux à actionner pour votre entreprise.

- **Atelier n°1 - Améliorer son référencement naturel - SEO**

Acquérir une expertise en référencement naturel SEO en comprenant ses enjeux, maîtriser le fonctionnement des moteurs de recherche, et connaître les leviers essentiels pour optimiser son site web, incluant l'aspect technique, le contenu, et la popularité en ligne.

- **Atelier n°2 - Accroître ses ventes en ligne grâce au référencement payant - SEA**

Acquérir une compréhension approfondie du référencement payant SEA, de ses enjeux et des outils associés, tout en évaluant la pertinence des annonces publicitaires pour son activité.

- **Atelier n°3 - Maximiser sa présence sur Facebook et LinkedIn**

Maîtriser les nuances de Facebook et LinkedIn, optimiser son profil et élaborer une stratégie de contenu efficace, concevoir des annonces publicitaires percutantes, tout en assimilant les bonnes pratiques et astuces essentielles pour maximiser la présence en ligne.

- **Atelier n°4 - Maximiser sa présence sur Instagram et TikTok**

Appréhender les spécificités d'Instagram et TikTok, perfectionner son profil et développer une stratégie de contenu pertinente, concevoir des annonces publicitaires percutantes, et intégrer les bonnes pratiques et astuces pour optimiser la présence et l'impact sur ces plateformes.

#### 3. Bilan

Avec votre conseiller-formateur et d'après les ateliers suivis, vous ferez le point sur vos prochaines actions à mener et dresserez une feuille de route pour poursuivre sereinement votre transition digitale.

**Tarif** : 300 € | 100% pris en charge par le financeur

**Financier** :

Accompagnement pris en charge par le Gouvernement à l'initiative de France Num.



Pour en savoir plus, contactez-nous !

**03 51 25 10 59**

#### PUBLIC

Chefs d'entreprise ou représentants du chef d'entreprise : salarié, conjoint, stagiaire, associé.

#### PRÉ-REQUIS

Personnes ayant créé leur TPE-PME depuis plus de deux ans et générant un chiffre d'affaires supérieur à 15 000 € par an.

#### DURÉE

2 heures d'accompagnement individuel et 4 heures d'accompagnement collectif.

#### DATES ET LIEUX

Entrées permanentes  
Accompagnement en distanciel

#### FORMATEURS

Nos conseillers-formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins.

#### ACCESSIBILITÉ

Locaux conformes aux normes d'accessibilité

Coordonnées de la référente handicap : Assala SAKER  
assala.saker@bge-alsace-lorraine.fr



# Conditions Générales de Vente

## ARTICLE 1 – DÉFINITION / OBJET

BGE Alsace-Lorraine dispense des prestations de formation, d'accompagnement, de suivi et de conseil.

Toute commande de prestation à BGE Alsace-Lorraine par le Client est soumise aux présentes conditions générales de vente. La signature du devis emporte de plein droit leur acceptation par le Client.

BGE Alsace-Lorraine effectue la ou les prestation(s) commandée(s) soit avec ses moyens propres, soit avec le concours d'autres organismes avec lesquels il aura passé des contrats de co-traitance ou de sous-traitance.

Dans le cadre de parcours de formation commandé via le site ou l'application « Mon compte Formation », la relation commerciale entre le client et BGE Alsace-Lorraine est soumise aux dispositions contenues dans les CGU de [moncompteformation.gouv.fr](http://moncompteformation.gouv.fr).

## Article 2 – Inscription

BGE Alsace-Lorraine établit une proposition individualisée en fonction des besoins exprimés par le stagiaire. BGE Alsace-Lorraine adresse alors un devis au Client qui doit le retourner signé et comportant la mention « Bon pour accord ». L'inscription d'un stagiaire s'effectue par la signature de ce devis. La signature de ce devis implique l'adhésion pleine et entière et sans réserve du client aux présentes CGV.

## ARTICLE 3 – PRIX, PRISE EN CHARGE ET PAIEMENT

Les prix des services sont ceux détaillés dans les devis ou contrats ou fiches formation présents sur MonCompteFormation, acceptés par le client. Ils sont exprimés en euros et non soumis à la TVA.

Sauf dispositions contraires (MonCompteFormation par exemple), voici les prises en charges et modalités de paiement :

**FINANCEMENT PRIVE** : Acompte de 30% à l'issue du délai de rétractation. Solde à l'issue de la formation dans un délai de 45 jours à réception de la facture.

**FINANCEMENT AVEC PRISE EN CHARGE** : Caution de 30% à l'issue du délai de rétractation. Reste à charge éventuel du participant au démarrage de la prestation.

## ARTICLE 4 – REPORT, ANNULATION ET DÉLAIS

Lorsque le contrat porte sur une action de formation achetée via MonCompteFormation, les dispositions liées à ce présent article sont gérées par l'application des CGU de MonCompteFormation.

BGE Alsace-Lorraine se réserve le droit d'annuler ou de reporter exceptionnellement une formation. Le Client est dans ce cas informé dans les meilleurs délais. Il ne peut prétendre à aucune indemnisation.

Toute annulation de la part du Client doit faire l'objet d'une notification écrite à l'attention de BGE Alsace-Lorraine. Toute formation commencée est due en totalité, sauf abandon du stage dûment justifié par la force majeure et notifié à BGE Alsace-Lorraine par courrier recommandé avec accusé de réception.

Les tarifs en vigueur comprennent l'ensemble des frais de formation à l'exclusion de ceux d'hébergement, de transport et de repas. Le délai de mobilisation des rendez-vous individuels est de 1 à 3 mois.

Suivant la réglementation, vous disposez : d'un délai de rétractation de 10 jours (article L6353-5 du Code du travail) pour les contrats n'étant ni conclus « à distance » ni conclus « hors établissement » ; d'un délai de rétractation de 14 jours (article L121-16 du Code de la consommation) pour les contrats conclus « à distance » et les contrats conclus « hors établissement ».

## ARTICLE 5 – PÉNALITÉS DE RETARD

Lorsque le contrat porte sur une action de formation achetée via MonCompteFormation, les dispositions liées à ce présent article sont gérées par l'application des CGU de MonCompteFormation.

En cas de retard de paiement, seront exigibles, conformément à l'article L441-6 du Code de commerce, une indemnité calculée sur la base de trois fois le taux de l'intérêt global en vigueur ainsi qu'une indemnité forfaitaire pour frais de recouvrement de 40 euros.

## ARTICLE 6 – RESPONSABILITÉ

Toute inscription à une ou plusieurs formations dispensées par BGE Alsace-Lorraine implique le respect par le stagiaire du règlement intérieur de l'établissement. A ce titre, le stagiaire recevra un exemplaire du règlement intérieur en amont du premier RDV qu'il devra signer pour acceptation et de remettre/envoyer en retour.

BGE Alsace-Lorraine ne pourra être tenue responsable de tout dommage ou perte d'objets/effets personnels apportés par les participants à la formation.

Considérant la nature des prestations réalisées, l'obligation de BGE Alsace-Lorraine est une obligation de moyen. BGE Alsace-Lorraine s'engage à réaliser les prestations conformément aux règles de l'art et de la meilleure manière, aux termes et conditions de l'accord, ainsi que dans le respect des dispositions légales et réglementaires applicables.

Le client s'engage à mettre à disposition du prestataire dans les délais convenus, l'ensemble des informations et documents indispensables à la bonne réalisation de la prestation ainsi qu'à la bonne compréhension des problèmes posés.

La responsabilité de BGE Alsace-Lorraine ne pourra pas être engagée pour :

- une erreur engendrée par un manque d'information ou des informations erronées remises par le client ;
- un retard occasionné par le client qui entraînerait l'impossibilité de respecter les délais convenus ou prescrits par la loi.

BGE Alsace-Lorraine ne pourra être tenue pour responsable de l'absence de résultats, et ce pour quelque durée que ce soit. La responsabilité de BGE Alsace-Lorraine, si elle est prouvée, sera limitée à la moitié de la somme totale hors taxes effectivement payée par le client pour le service fourni par le prestataire à la date de la réclamation par lettre recommandée avec accusé réception.

Chacune des parties est responsable envers l'autre de tout manquement aux obligations mises à sa charge.

## ARTICLE 7 : OBLIGATIONS ET CONFIDENTIALITÉ

BGE Alsace-Lorraine s'engage à :

- respecter la plus stricte confidentialité concernant les informations fournies par le client / stagiaire, et désignées comme telles ;
- restituer tout document fourni par le client à la fin de la mission ;
- signer un accord de confidentialité si le client le souhaite.

Les clauses du contrat signé entre les parties sont réputées confidentielles, et à ce titre ne peuvent être communiquées à des tiers non autorisés.

Les engagements du client / stagiaire :

L'ensemble des fiches de présentation, contenus, supports pédagogiques ou outils quelle qu'en soit la forme (papier, électronique, numérique, orale...) utilisés par

# Conditions Générales de Vente

BGE Alsace-Lorraine pour assurer les formations ou remis aux stagiaires constituent des œuvres originales et à ce titre, sont protégées sauf dispositions contraires, par la propriété intellectuelle et le copyright. A ce titre, le Client et le Stagiaire s'interdisent d'utiliser, transmettre, reproduire, exploiter ou transformer tout ou partie de ces documents, sans un accord exprès de BGE Alsace-Lorraine.

Dans le cadre des formations en Intra, le client s'engage à mettre à disposition des intervenants, les moyens appropriés pour accomplir leur mission : lieu spécifiquement prévu pour l'accueil de formations, salle suffisamment spacieuse et équipée de moyens pédagogiques standards si possible (un paperboard, un vidéoprojecteur, un écran). Si le client ne dispose pas de ces moyens pédagogiques standards, il devra en faire part à BGE Alsace-Lorraine pour que le formateur concerné prenne ses dispositions.

Le cas échéant, le client / stagiaire s'engage à respecter les dates et heures des rendez-vous fixés pour le bon déroulement du dispositif souscrit : toute action individuelle non honorée mais non décommandée dans les quarante-huit (48) heures précédant la date de sa réalisation reste due au prestataire. La réalisation ultérieure de cette action entrainera son paiement en sus.

Mettre tout en œuvre pour replanifier dans un délai conforme au bon déroulement du dispositif, les actions annulées avec le préavis de quarante-huit (48) heures évoqué.

Régler toute prestation due dans un délai de 45 jours à réception de facture à défaut d'indication d'un délai inférieur sur le contrat.

La sanction ne peut intervenir moins d'un jour franc ni plus de quinze jours après l'entretien.

La sanction fait l'objet d'une notification écrite et motivée au client sous forme d'une lettre recommandée ou remise contre décharge.

Conformément à la réglementation applicable, notamment, le règlement européen 2016 /679, dit règlement sur la protection des données (RGPD) et les dispositions nationales relatives à l'informatique, aux fichiers et libertés, les personnes dont les données à caractère personnel sont collectées bénéficient d'un droit d'accès, de rectification, de suppression et d'opposition pour motifs légitimes, aux informations les concernant. Ces droits peuvent être exercés par l'envoi d'un courriel

à [chloe.weber@bge-alsace-lorraine.fr](mailto:chloe.weber@bge-alsace-lorraine.fr) Enfin, les personnes disposent du droit d'introduire une réclamation à la CNIL (Commission Nationale de l'informatique et des Libertés).

## ARTICLE 8 - MÉDIATION

Conformément à l'article L. 612-1 du Code de la consommation, le consommateur, sous réserve de l'article L.612.2 du code de la consommation, a la faculté d'introduire une demande de résolution amiable par voie de médiation, dans un délai inférieur à un an à compter de sa réclamation écrite auprès du professionnel.

Cet établissement a désigné, par adhésion enregistrée sous le numéro 60122/LMD/2307 la SAS Médiation Solution comme entité de médiation de la consommation.

Pour saisir le médiateur, le consommateur doit formuler sa demande :

**Soit** par écrit à :  
Sas Médiation Solution  
222 chemin de la bergerie  
01800 Saint Jean de Nios  
Tel. 04 82 53 93 06

**Soit** par mail à : [contact@sasmediationsolution-conso.fr](mailto:contact@sasmediationsolution-conso.fr)

**Soit** en remplissant le formulaire en ligne intitulé « Saisir le médiateur » sur le site <https://www.sasmediationsolution-conso.fr>

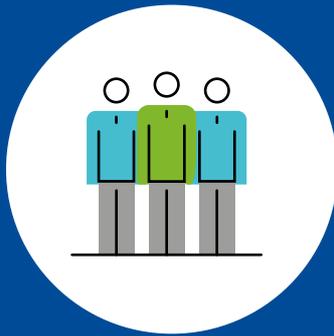
Quel que soit le moyen de saisine utilisé, la demande doit impérativement contenir :

- Les coordonnées postales, téléphoniques et électroniques du demandeur,
- Le nom et l'adresse et le numéro d'enregistrement chez Sas Médiation Solution, du professionnel concerné,
- Un exposé succinct des faits. Le consommateur précisera au médiateur ce qu'il attend de cette médiation et pourquoi,
- Copie de la réclamation préalable,
- tous documents permettant l'instruction de la demande (bon de commande, facture, justificatif de paiement, etc.)

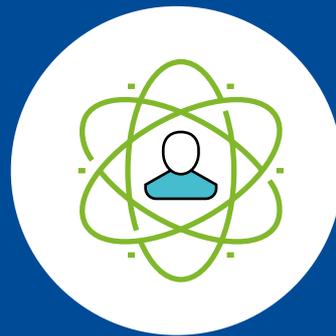
# BGE Alsace-Lorraine



**31**  
Lieux  
d'accueil



**5 000**  
entrepreneurs  
accompagnés /  
formés chaque année



**50**  
experts  
de la création  
d'entreprise

## SIÈGE SOCIAL

Bâtiment LAFAYETTE 1, rue Job  
67100 Strasbourg

## SIÈGE ADMINISTRATIF

Pôle Européen d'activités - 3, place du Capitaine Dreyfus  
68 000 COLMAR

## LIEUX D'ACCUEIL SUR RENDEZ-VOUS

Briey, Ecrouves, Joeuf, Moncel-hès-Lunéville, Longlaville,  
Maxéville, Pont-à-Mousson | **54**  
Bar-le-Duc, Commercy, Verdun | **55**  
Forbach, Metz, Sarrebourg, Thionville, Sarreguemines | **57**  
Haguenau, Mutzig, Saverne, Sélestat, Strasbourg | **67**  
Altkirch, Colmar, Colmar (LA PEP'S), Mulhouse, Issenheim, Vieux-Thann | **68**  
Epinal, Gérardmer, Neufchâteau, Remiremont, Saint-Dié-des-Vosges | **88**



[contact@bge-alsace-lorraine.fr](mailto:contact@bge-alsace-lorraine.fr)



03 51 25 10 59

#EntreprendreAvecBGE  

[www.bge-alsace-lorraine.fr](http://www.bge-alsace-lorraine.fr)